

# DealCentre para el sector de la energía

**Realizar deals de forma rápida y dinámica requiere una gran experiencia en el sector energético y tecnologías diseñadas para fines específicos.**

Los deals de energía son complejos e implican informes que requieren muchos recursos y que pueden obstaculizar el proceso de negociación. Archivos CAD sofisticados, registros de pozos de gran tamaño, datos sísmicos, mapas detallados de las instalaciones de producción... la gestión eficaz de todos estos documentos garantiza que los equipos internos y sus contrapartes trabajen de forma fluida para seguir avanzando en la realización de su deal.

Con 25 años de experiencia facilitando transacciones de M&A en el sector energético, Intralinks le proporciona ideas y conocimientos incomparables para gestionar su deal. Nuestro modelo se basa en un equipo de expertos en la materia que ha contribuido a lograr algunos de los deals de energía más grandes y complejos de la historia reciente.

<p>Hyundai Oilbank Co. Ltd. utilizó Intralinks para llevar a cabo una adquisición por parte de Saudi Arabian Oil Co valorada en ₩1,375 billones de wones surcoreanos (\$1,231 mil millones de dólares.)</p> <p><b>₩1,375 billones</b></p> <p>SS&amp;C INTRALINKS DIC 2019</p>	<p>Schlumberger Ltd. utilizó Intralinks en su venta de SPM Argentina SA a un grupo de inversionistas, por un valor reportado de \$21,25 mil millones de pesos argentinos. (\$355 millones de dólares.)</p> <p><b>ARS \$21,25 mil millones</b></p> <p>SS&amp;C INTRALINKS ENE 2020</p>	<p>Nordex SE utilizó Intralinks para llevar a cabo una adquisición por parte de RWE AG. en una transacción valorada en €402,5 millones de euros (\$476,802 millones de dólares) en efectivo.</p> <p><b>€402,5 millones</b></p> <p>SS&amp;C INTRALINKS NOV 2020</p>	<p>Columbia Gas of Massachusetts Inc., propiedad de NiSource Inc., utilizó Intralinks en su venta a Eversource Energy por un monto estimado de \$1,1 mil millones de dólares en efectivo.</p> <p><b>\$1,1 mil millones</b></p> <p>SS&amp;C INTRALINKS OCT 2020</p>
---	---	--	--

→ [Conozca más sobre DealCentre para el sector de la energía](#)

No importa si se trata de A&D de activos, reestructuraciones, financiamiento de proyectos, M&A o recaudación de fondos, nuestras capacidades abarcan todo el espectro del sector energético, desde alternativas renovables centradas en la energía solar y eólica hasta equipos y servicios de petróleo y gas o energía nuclear.

**Nuestra plataforma cuenta con el virtual data room más avanzado del mercado, cuyas características únicas son capaces de satisfacer las complejas exigencias de las transacciones del sector energético:**



**Equipos negociadores especializados en el sector energético** – Una extensión de su equipo negociador provisto de conocimientos profundos sobre las tendencias y las mejores prácticas de la industria. Un administrador de proyectos especializado y enfocado en la energía con una visión única sobre la ejecución de la due diligence en el sector energético, incluidas las plantillas de índices de M&A, todo con soporte 24/7.



**Visualización integrada de archivos CAD** – Fácil visualización de mapas de instalaciones complejos, archivos de ingeniería y diseño, y soporte para archivos de energía como registros de pozos, datos sísmicos y sondeos/mapas que permite que la due diligence se lleve a cabo de manera eficiente y todo en un solo lugar.



**Soporte de video con Zoom integrado** – Cargue eficientemente en el VDR videos como visitas a las instalaciones y presentaciones de gerencia en segundos y sin salir de su virtual data room. Acelere el proceso de inspección y valoración de activos con el único VDR con Zoom integrado del mercado.



**Supresión de información confidencial integrada** – Suprima la información de carácter personal y demás contenido sensible de los documentos relacionados de forma eficiente dentro del virtual data room, lo que ahorra tiempo y reduce el riesgo.



**IRM/UNshare™** – Proteja los datos confidenciales y mantenga la capacidad de recuperar un documento incluso después de que un comprador lo haya descargado.

**Aproveche las soluciones de SS&C Intralinks durante todo el ciclo de vida de su deal para acelerar el proceso y minimizar las interrupciones.**

### **DealMarketing™**

Automatice el alcance a las contrapartes y gestione la participación

### **VDRPro™**

Prepare y ejecute la due diligence en la plataforma líder del mercado y cierre su deal más rápido

### **DealVision™**

Facilite una due diligence más rápida para la contraparte con nuestra plataforma asistida por AI

**Nuestro equipo especializado en el sector energético lo asistirá las 24 horas del día, los 7 días de la semana, hasta que su deal quede finalizado.**