

DealCentre per il settore energy

Per contenere i tempi delle attività di dealmaking nel settore energy servono competenze settoriali approfondite e tecnologie su misura

Le operazioni di M&A nel settore energy sono attività complesse, in cui l'enorme mole di risorse necessarie per adempiere agli obblighi informativi può ostacolare il processo di dealmaking. File CAD sofisticati, log geofisici di grandi dimensioni, dati sismici, mappe dettagliate di impianti produttivi... La gestione efficiente di tale documentazione consente di limitare i problemi a carico dei team interni e delle controparti durante l'avanzamento dell'operazione.

Con ben 25 anni di esperienza nell'agevolare transazioni di M&A per il settore energy, Intralinks mette a disposizione una gamma impareggiabile di competenze e informazioni approfondite per garantire una gestione ottimale delle operazioni. Il nostro modello si basa sull'assistenza da parte di un team di esperti che ha già facilitato l'esecuzione di alcuni degli accordi più complessi e ad alto valore della storia recente del settore energy.

<p>Hyundai Oilbank Co. Ltd. si è affidata ad Intralinks per completare un'acquisizione da parte di Saudi Arabian Oil Co valutata a 1,375 bilioni di KRW (1,231 miliardi di USD).</p> <p>₩1,375 Bil.</p> <p>SS&C INTRALINKS DIC 2019</p>	<p>Schlumberger Ltd. si è affidata ad Intralinks per la vendita di SPM Argentina SA a un gruppo di investitori, per un valore dichiarato di 21,25 miliardi di ARS (355 milioni di USD).</p> <p>21,25 Mrd ARS</p> <p>SS&C INTRALINKS GEN 20</p>	<p>Nordex SE si è affidata ad Intralinks per completare la vendita a favore di RWE AG. nell'ambito di una transazione valutata a 402,5 milioni di EUR (476,802 milioni di USD) in liquidità.</p> <p>402,5 Mio EUR</p> <p>SS&C INTRALINKS NOV 2020</p>	<p>Columbia Gas of Massachusetts Inc., di proprietà di NiSource Inc., si è affidata ad Intralinks per la vendita a Eversource Energy, per un valore stimato a 1,1 miliardi di USD in liquidità.</p> <p>1,1 Mrd USD</p> <p>SS&C INTRALINKS OTT 2020</p>
--	---	--	---

→ [Maggiori informazioni su DealCentre per il settore energy](#)

Che si tratti di attività di acquisizione e dismissione di beni strumentali, finanziamenti di progetti, M&A o fundraising, le nostre competenze si applicano ad ogni area del settore energy, dalle fonti rinnovabili basate su energia solare ed eolica al mercato Oil & Gas, passando per l'energia nucleare o per le apparecchiature e i servizi specializzati.

Intralinks offre la soluzione di Virtual Data Room più avanzata attualmente disponibile sul mercato, con una serie di funzionalità uniche create per soddisfare le esigenze rigorose che caratterizzano le transazioni nel settore dell'energia:



Team specializzati per i mercati energetici -

Il team Intralinks diventa una vera e propria estensione della squadra interna incaricata dell'operazione. A ciascun team è assegnato un Project Manager dedicato, in possesso di conoscenze settoriali e di competenze uniche sull'esecuzione di due diligence in campo energetico. Il tutto è supportato da modelli di indici predefiniti per M&A e da un'assistenza disponibile 24 ore al giorno, 7 giorni su 7.



Visualizzazione CAD semplificata -

Visualizzazione semplificata di complesse mappe di impianti e file di ingegneria/progettazione, con supporto di file specifici per il settore energetico come log geofisici, dati sismici e perizie/piante. Tutto questo favorisce un'esecuzione efficiente della due diligence raccogliendo tutta la documentazione in un unico strumento.



Supporto video per integrazione Zoom -

Caricamento semplificato di video (come visite di impianti o presentazioni da parte del team di direzione) sulla VDR in pochi secondi, per rendere tutti i contenuti disponibili all'interno della data room. I processi di valutazione ed ispezione degli impianti possono svolgersi più agevolmente, grazie all'unica VDR con integrazione Zoom.



Redaction integrata -

Questa caratteristica permette di oscurare in tutta facilità le informazioni personali o altri contenuti sensibili relativi alla transazione all'interno della data room, risparmiando tempo prezioso e limitando il rischio.



Information Rights Management (IRM)/

UNshare™ - Ideale per tutelare i dati sensibili e avere la possibilità di richiamare un documento anche a seguito del download da parte dell'acquirente.

Le soluzioni di SS&C Intralinks offrono supporto durante l'intero ciclo di vita dell'operazione, per accelerare il processo e ridurre al minimo i potenziali intoppi.

DealMarketing™

Automatizzazione delle attività di outreach rivolte alle controparti e gestione dell'interesse degli acquirenti

VDRPro™

Preparazione ed esecuzione della fase di due diligence su una piattaforma leader di mercato, per chiudere l'operazione in tempi ridotti

DealVision™

Piattaforma assistita da AI che consente di condurre più rapidamente la due diligence della controparte

Il nostro team specializzato nel settore energy garantisce un'assistenza costante, 24 al giorno, 7 giorni su 7, fino alla conclusione dell'operazione.